



José Dios Tomé manifiesta que una de las claves es la cualificación del personal FOTO CARMELA QUEJEIRO

«Para vencer al intrusismo hay que llegar al ciudadano»

José Dios Tomé tiene muy clara cual es la mayor amenaza para el sector y, principalmente, para el promotor de una obra: el intrusismo de personas que ejercen sin licencia, o de profesionales que no exigen los trámites legales necesarios.

— ¿Hasta donde llega el intrusismo en el sector?

—Hemos guardado silencio hasta ahora porque veíamos que podíamos afectar al pan de muchas familias. Viendo la situación actual de mejora económica, consideramos que ha llegado la hora de actuar. Es una lacra que no ha mitigado, solo con dar una vuelta en coche por Ribeira podría señalar unos 10 casos.

— ¿De que peligros estamos hablando, a mayores del perjuicio para los trabajadores?

—Pongamos el caso de una obra menor, como una reforma de fachada, las responsabilidades legales si un obrero se cae del andamio, que incluso pueden ser penales en ca-

so de fallecimiento, serían para el particular. El poco dinero que se ha ahorrado por esta vía puede suponer un gasto, y hasta un endeudamiento, mucho mayor.

— ¿Cuál es el camino a seguir para ponerle freno?

—Es importantísimo que el promotor exija, a quien va a ejecutar el trabajo, que vaya a la autoridad laboral a solicitar una apertura de un centro de trabajo. Se trata de un trámite, que cuesta entre 40 o 50 euros, destinado a quitarle responsabilidades al particular. Para vencer al intrusismo hay que llegar al ciudadano. Queremos concienciar de que el riesgo es para la ciudadanía y trabajaremos en esa línea.

— ¿Qué está en la mano del particular para ayudar?

—Contratar al profesional, preguntar e informarle de cuáles son sus responsabilidades. Si no lo sabe, solo tiene que llamarnos y desde el centro se lo explicaremos todo.



Digar
Construcciones Metálicas

Servicio al Cliente
981 87 23 06
Outeiro nº 77
15969, Artes, Ribeira, A Coruña
www.digar.es | info@digar.es

ABRE LA PUERTA A LA INNOVACIÓN

visítanos en www.digar.es



CONSTRUCCIONES METÁLICAS

HIERRO

ALUMINIO

FORJA

PVC

DECORACIÓN GRADULUX

José Dios Tomé Presidente del Centro Empresarial da Construcción do Barbanza

«Debemos ser más competitivos»

El responsable analiza las fortalezas y debilidades de un sector en pleno proceso de reactivación

A. PARADA LA VOZ

José Dios Tomé, presidente del Centro Empresarial da Construcción do Barbanza, pone sobre la mesa un análisis de las principales fortalezas y debilidades del sector de la construcción en la comarca, en alza, a razón de su reactivación después del parón que causó la crisis económica.

— ¿Cómo está el panorama de la construcción en Barbanza, queda trabajo por hacer?

—Lo cierto es que hemos mejorado muchísimo en la zona, pero todavía quedan muchas cosas por hacer. Debemos ser más competitivos. La clave está en la formación y en el personal cualificado, es la única manera. Es decir, que se produzca una inversión en capital humano, pero por parte de la Administración, que no sea solo a cuenta de los

empresarios. Junto con la colaboración de empresarios y asociaciones como la nuestra, deben llegar más ayudas del Estado en ese sentido.

— ¿Hemos dado un portazo ya a las huellas de la crisis?

—Lo cierto es que ya no estamos en esos años duros del 2011 al 2013. Se ven mejoras y se ven nuevos trabajos, pero es necesaria una menor presión fiscal. Considero que si se reduce podemos generar más puestos de trabajo y la gente empezaría a invertir más en obra.

— ¿Por qué tipo de proyectos están apostando particulares y empresas?

—En el caso de los particulares, básicamente se trata de mucha reforma, remodelación o rehabilitación de vivienda unifamiliar. En materia de nuevas construcciones el peso recae en la Admi-

nistración, aunque es más bien escasa la actividad.

— ¿Hemos dejado el modelo que genera esqueletos de hormigón sin salida comercial?

—Para revertir esta situación hay que apostar por obras de

calidad, no hablo de lujo, simplemente me refiero a viviendas de primera ocupación. La gente no compra estos esqueletos porque no se adecúan a las necesidades de una familia. Este es un buen momento pa-

ra que el país cambie el sistema productivo y entrar de lleno en la inversión en I+D+i, ya que también está cambiando el mercado. Hoy el cliente se interesa por nuevos proyectos vinculados a áreas como la eficiencia energética, donde, por cierto, estamos al día en la comarca.

— ¿Ha habido evolución en las técnicas constructivas usadas por las firmas barbanzanas?

—Hubo un intervalo de tiempo en el que se perdió la inversión en capital humano, lo que llamamos la pérdida de la maestría. Esa formación al trabajador en las empresas se empezó a recuperar a través de la formación profesional y dual o los certificados de profesionalidad. Desde la asociación organizamos jornadas y cursos porque apostamos por la formación como vía para alcanzar la competitividad.

LOS PRÓXIMOS RETOS

El gran objetivo es la unificación de los criterios constructivos

Hace dos semanas, José Dios mantuvo una reunión con la inspectora jefa de la autoridad laboral, para transmitirle la necesidad de implicar a la Administración a todos los niveles, así como a los representantes del sector en la unificación de

los criterios constructivos, para eliminar las diferencias burocráticas entre municipios. La línea de trabajo a corto y medio plazo del Centro Empresarial da Construcción do Barbanza pasará por establecer reuniones y buscar sinergias.

gruponosa.com

Horban
HERMOÑANES
662 134 250
P. I. de Espiñeira, Parcela 17 - BOIRO
correo@horban.es - www.horban.es

econosa
Planta de Reciclaje
Servicio de Contenedores
659 999 500
Crta. Acceso E.V.A. 10
Moimenta - BOIRO